

2020



ГАЙД ПО ЗАРАБОТКУ

НА ФРИЛАНСЕ



@ann_sports

ПРИВЕТ, НАЧИНАЮЩИЙ ФРИЛАНСЕР!

Перед тем, как ты начнешь поглощать всю полезную информацию в этом гайде и заработаешь свои первые деньги в сети, хочу рассказать **о своем опыте работы, ошибках и победах.**

Моя история заработка на фрилансе началась с **платных опросов на сайтах** (знаю, будете спрашивать Опросник «Анкетка» и «YouThink»), я проходила опросы от компаний раз в 2-3 дня, сам опрос занимал 10 минут и после перечисляли деньги.

В месяц с такого вида заработка получала 1500-2000 р.


Дальше я начала заниматься **копирайтингом**, зарегистрировалась на сайтах **kwork** и **freelance.ru** и искала там заказы. Сначала бралась за дешевые задания, чтобы пополнить портфолио и отзывы. **Один раз даже взяла задание заполнить сайт для ритуальных услуг и вечерами описывала могилы)))**

Тогда мой заработок поднялся до 5000 рублей в месяц



Но я еще училась и не могла уделять много времени фрилансу. Поэтому **быстро перегорела и сдалась**, сейчас очень жалею об этом.

После моего копирайтингового передоза, на тех же сайтах я **искала заказы на обработку фото и видео**. Это было больше моим увлечением для души, так как мне всегда это нравилось. С такого вида заработка особо много не получала, но зато **кайфовала от самого процесса**.

 Следующей попыткой моего заработка стало открытие **интернет-магазина в группе Вк**. Тогда АлиЭкспресс еще не был так популярен, поэтому я заказывала оттуда товары и перепродавала. Начинала со своего города, распространяла информацию через знакомых и друзей, а моим главным пиарщиком была младшая сестра, которая рассказывала всем подружкам. Потом магазин уже стал на слуху, так как город небольшой, а дальше я начала подписываться на людей из других городов и они тоже стали нашими клиентами. Мы постоянно прикрепляли отзывы и очень ответственно подходили к каждому заказу.

Так мой доход вырос до 10000 рублей в месяц

Когда уже АлиЭкспресс начал переходить на общедоступный формат и все стали заказывать оттуда напрямую, **меня заинтересовала косметика**.


Ее нельзя было найти на Алике, поэтому мы с подругой поехали на наш местный рынок и нашли там дубликаты косметических брендов. **Тут и завертелась история с инстаграм**.

Мы создали там страничку магазина, набрали много положительных отзывов и провели конкурсы, чтобы привлечь новых клиентов. **Как запустить инста-магазин расскажу чуть позже в самом гайде.**

На инста-магазине мы зарабатывали **20000 рублей в месяц, то есть по 10000 рублей каждой.** Потом мы с этой подругой разругались и она забрала все страницы магазина себе и поменяла пароль. Я была просто в шоке, так как мы вместе раскручивали эти страницы 5 лет, плюс к этому, я только закупила косметику и не знала, что с ней делать.

Поэтому создала новую страницу и начала все заново. Тогда я быстро набрала 2000 подписчиков, без всяких гивов и реклам по моей системе, о которой расскажу ниже.

Итого мой заработок в месяц составил 20000 рублей.

 В тот же момент я создала новую страницу и **начала развивать свой блог.** Я безумно стеснялась осуждения окружающих, поэтому делала это втихую. В моем инстаграме были фото с цитатами и знакомые как-то узнали о нем и **начались высмеивания...**


На тот момент, была очень закомплексованной и зависимой от мнения окружающих. Тогда я очень закрылась и даже **хотела все бросить,** но позже осознала, что в этом нет смысла, ведь о блоге все уже узнали.

Поэтому просто продолжила продвигать страницу с фитнес тематикой. Я лайкала фото по хештегу фитнес, кто-то лайкал в ответ, а кто-то подписывался. Так и набрала первые 3000 подписчиков.

После этого я совершила главную ошибку - взяла свой первый гив. Гив стоил 20000 рублей, на тот момент я еще не работала в зале и училась, поэтому для меня было сложно расстаться с этими деньгами. Никому не советую этого делать, а если и вступать в гив, то только когда профиль уже неплохо раскручен.

Уже после, когда устроилась в зал, начала **отдавать все заработанные деньги и накопленную стипендию на рекламу инстаграма.**

И конечно, жила в минус, так как блог еще ничего не приносил. Это очень угнетало и мне часто хотелось бросить всю эту затею. Меня только останавливало то, что я уже вложила большую сумму в блог и пути назад не было. Но, как и всем, мне хотелось быстрого роста.

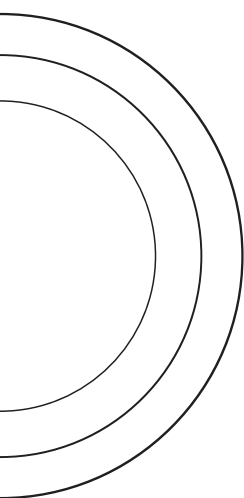
 Тогда я как раз отучилась на тренера и начала проводить свои первые марафоны, с которых получала деньги и продолжала вкладывать их в рекламу. И только больше чем через полгода, я начала выходить в плюс.

Что самое главное я вынесла из ЭТИХ попыток?

Самое важное - упорство. По началу никогда не бывает легко, ты постоянно вкладываешь силы, энергию, деньги, работаешь в минус или за маленькую сумму. И **если это действительно твое, то ты дойдешь до конца** и у тебя все получится. В основном бросают те, кому не хватило терпения, кто не смог рискнуть. Когда я вкладывала в рекламу, я рисковала, у меня был выбор реклама или телефон, мой выбор вы знаете.

Перед началом изучения этого гайда, где я собрала все рабочие способы выйти на доход 20к+ на фрилансе, хочу дать один совет. Каждый день повторяйте себе: “Я стану лучшим блогером/копирайтером/дизайнером!”

Ведь чем вы хуже других?



КОПИРАЙТЕР



Специалист, который обладает хорошей грамотностью и навыками написания продающих текстов.

Почти у каждого крупного блогера есть копирайтер для того, чтобы исправлять ошибки в чек-листах, заполнять сайты текстами и помогать в составлении рассылок. Поэтому смело предлагай блогерам свои услуги!

Также **копирайтеры нужны в любом бизнесе** для ведения социальных сетей, составления текстов для презентаций, заполнения сайтов и написания коммерческих предложений.

На чем можно заработать?

- Написание постов с нуля для блогеров от 300 руб/пост
- Написание постов с надиктовкой от 150 руб/пост
- Редактура текстов/чек-листов от 150 руб/пост
- Ведение своего блога
- Написание постов в группу ВК от 200 руб/пост
- Ведение коммерческого аккаунта в инстаграм от 300 руб/пост
- Создание контент-плана от 1000 руб/план
- Написание/редактура книг, детских сказок в зависимости от количества знаков
- Написание оригинальных стихов, поздравлений от 500 руб/стих

Где обучиться бесплатно?

- <https://vse-kursy.com/read/334-uroki-kopiraitinga-dlya-nachinayuschih-besplatnye-obuchayuschie-video.html>
- <https://shard-copywriting.ru/besplatnoe-obuchenie-kopiraytingu/>

Где искать заказы?

- kwork.ru
- freelance.ru
- YouDofl.ru
- miratext.ru
- textsale.ru
- etxt.ru
- advego.ru
- текст.py
- copylancer.ru

ДИЗАЙНЕР



Специалист, который занимается оформлением различных материалов с помощью графических программ.

Сейчас эта профессия как никогда **востребована**, так как еженедельно блогеры запускают инфопродукты, вебинары, сайты, курсы и всем им нужен дизайн. Также в инстаграме есть множество коммерческих и личных аккаунтов, которым нужна помощь в составлении визуала, поэтому работу вы здесь точно найдете.

На чем можно заработать?

- Составление визуала для блогеров/коммерческих аккаунтов от 500 руб/9 фото
- Дизайн обложек для актуальных сториз от 50 руб/шт
- Дизайн сториз от 100 руб/шт
- Дизайн чек-листов от 200 руб/стр
- Создание логотипов от 500 руб/шт
- Дизайн визиток от 200 руб/шт
- Дизайн трекеров от 300 руб/шт
- Дизайн презентаций от 300 руб/лист
- Дизайн стикеров для телеграма от 150 руб/шт
- Дизайн обложек для видео на YouTube от 150 руб/шт
- Дизайн шаблонов для визуала от 500 руб/9 фото
- Дизайн рекламных постов для ВК от 200 руб/пост
- Создание рекламных макетов для блогеров от 500 руб/15 сек

Где обучиться бесплатно?

- <http://figmadesign.ru>

Где искать заказы?


- behance.net
- Яндекс.Услуги
- upwork.com
- rubrain.ru
- topcreator.org
- dribbble.com
- designcrowd.com

ВЕБ-ДИЗАЙНЕР



Специалист, который создает веб-сайты с нуля для компаний, инфопродуктов и блогеров.

В 2019 году одностраничные сайты стали одним из самых популярных продуктов, все потому что они делаются быстро, легко и делают покупку инфопродуктов намного приятнее.



Почему еще можно хорошо заработать на веб-дизайне?

На чем можно заработать?

- Создание одностраничного сайта для мероприятия/компании/блогера от 3000 руб
- Создание многостраничного сайта от 5000 руб
- Создание интернет-магазина от 10000 руб

Где обучиться бесплатно?

- <http://tilda.education>

Где искать заказы?

- godesigner.ru
 - freelancejob.ru
 - weblancer.ru
 - freelansim.ru
- 
- 

ТАРГЕТОЛОГ



Специалист, который занимается настройкой рекламы в социальных сетях.

Самое важное в работе таргетолога - настроить рекламу так, чтобы она показывалась **только целевой аудитории** и способствовала увеличению клиентов.

На чем можно заработать?

- Настройка рекламной кампании для блогеров и бизнеса от 5000 руб


Где обучиться бесплатно?

- <https://shcherbakovs.com/targeting-free-course/>
- <https://www.facebookblueprint.com/student/catalog>

ПРОДЮСИРОВАНИЕ ИНФОПРОДУКТОВ



Эта команда чаще всего состоит из дизайнеров, копирайтеров, веб-дизайнеров, администраторов и помогает в реализации задуманного, полностью организует подготовку к продажам инфопродукта. Блогеры постоянно запускают свои инфопродукты, чтобы сделать их максимально качественными - нанимают команду специалистов.



Кто может заниматься продюсированием?

Как минимум, это должен быть хороший **проектный менеджер**, который организует **эффективную команду** для выполнения поставленных задач.

На чем можно заработать?

В случае с продюсированием инфопродуктов можно заработать гораздо больше, чем на других позициях. Все потому, что оплата **за работу % с продаж инфопродукта**.

Какие задачи необходимо выполнять?

- Разработать воронку продаж
- Прописать продающие сториз и вовлечения для блогера
- Помочь в написании самого чек-листа/вебинара/курса
- Отредактировать
- Разработать привлекательный дизайн/смонтировать
- Выгрузить на платформу и оформить ее (если это курс)
- Создать лендинг для инфопродукта
- Подключить платежные системы
- Настроить рассылку

Возможно, звучит этот список легко, но по ходу работы возникает еще **масса мелких задач**, с которыми необходимо справляться.

Где обучиться бесплатно?

Советуем начать обучение с основных книг по маркетингу и продажам, а также пройти курсы по продвижению инстаграма, чтобы понимать как работает площадка.

МЕНЕДЖЕР БЛОГЕРА



Специалист, который оказывает полный набор услуг блогеру начиная от поиска рекламы, заканчивая ответами в директ.

На чем можно заработать?

Менеджер получает ежемесячную оплату, она **зависит от договоренности с блогером**. Либо это % от рекламного бюджета блогера на месяц, либо фиксированная стоимость услуг от 5000 рублей.

Какие задачи необходимо выполнять?

- Поиск блогеров для рекламы
- Создание pr аккаунта блогера и работа в нем
- Согласование рекламы и отправка рекламных макетов
- Отслеживание выхода рекламы
- Ведение рекламного календаря
- Разработка подачи блогера и создание рекламных макетов
- Рассмотрение заявок на сотрудничество

Где обучиться?

Менеджер блогера - одна из самых **востребованных** инстаграм профессий, так как количество блогеров растет по часам и всем им нужны **хорошие (!) специалисты**. Поэтому бесплатных достойных курсов на эту тему нет. Могу посоветовать вам платный курс от @nioly

АДМИНИСТРАТОР ПАБЛИКА



На тематических пабликах в инстаграме тоже можно зарабатывать! Реклама в пабликах постится ежедневно по несколько раз в день, а значит приносить хороший доход.

Также, это идеальная история для тех, кто **не хочет снимать сториз и постоянно писать посты**. Достаточно просто выбрать тематику паблика и запустить его в работу, либо предложить свои услуги уже готовым пабликам.

На чем можно заработать?

На рекламе в аккаунте паблика от 5000 руб в месяц

Как заработать на паблике?

01

Для начала определись, будешь ли ты вести собственный паблик или предложишь свои услуги готовому.

02

Выбери тематику паблика (каверы, цитаты, красивые видео, подборки косметики и тп.).

03

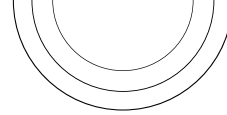
Создай профиль и заполни его первым контентом, лучше выбрать видео-формат, так как инстаграм хорошо его продвигает.

04

Пости каждый день и отмечай людей (если каверы - то исполнителей, если эстетические видео - то их создателей). Найди малоизвестных исполнителей и репости их, они будут репостить взамен и аккаунт будет расти без вложений.

05

Находи исполнителей и предлагай им рекламу в аккаунте, когда у тебя наберутся подписчики. Сначала можно брать и по 100 рублей за пост, а когда аккаунт вырастет, стоимость одной рекламы может быстро дойти до 5000 рублей (а таких можно делать по 3 в день, сами понимаете).



ОНЛАЙН МАГАЗИН



У меня за все время было 3 онлайн магазина: Вк, инстаграм и уже в новом инстаграме. И за 5 лет работы в этом деле я выработала некую структуру раскрутки аккаунта с минимальными вложениями.

Но вы должны понимать, что это долгий путь на котором нельзя сдаваться, даже когда очень хочется. Нужно идти вперед и трудиться! Тем более, сейчас я поделюсь действительно **рабочим механизмом создания онлайн магазина в инстаграме**. Дерзайте!

Как открыть онлайн магазин. Пошаговая инструкция.

01

Проанализировать рынок и выбрать товар, который пользуется спросом и нравится вам самим.

02

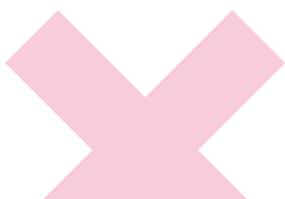
Найти поставщиков, их можно поискать в группах Вк, чатах в телеграме или в базах поставщиков в гугле. А еще наведаться на ближайший рынок в вашем городе, там вы точно найдете что-то интересное.

03

Создать аккаунт в инстаграме и оформить визуал и актуальные сториз.

04

Лайкать, писать комментарии и подписываться на людей по хештегам схожей тематики.



05

Устроить конкурсы и розыгрыши для подписчиков и обязательно попросить знакомых участвовать.

06

Самое важное правило: постить отзывы, как можно больше положительных отзывов о вашем товаре
Создать аккаунт в инстаграме и оформить визуал и актуальные сториз.

07

Инвестировать в магазин. Заработали первые деньги? Вложите их в рекламу вашего магазина у блогеров или в настройку таргета, если ваш магазин красиво оформлен, а вы ответственно относитесь к его работе - вас точно ждет увеличение прибыли в несколько раз. Пробуйте, рискуйте, без этого никак.

Составление резюме

Вот мы и дошли до составления резюме. В этом разделе я пошагово объясняю из каких пунктов состоит резюме и очень прошу тебя не медлить и сразу же попробовать его написать! **Чем скорее начнешь действовать, тем скорее придешь к желаемому результату.**

1

Ваше имя. Сначала вам необходимо представиться, пусть банально, но пропускать этот пункт нельзя.

2

Специализация. Копирайтер, дизайнер, менеджер и тп.

3

Информация о пройденном обучении. Расскажите, где приобрели свои навыки, чем больше у вас пройдено курсов, вебинаров, мастер-классов, тем больше ваша ценность.

4

Опыт работы. Укажите с какими блогерами или компаниями уже работали. Если у вас еще совсем нет опыта, то этого не стоит стыдиться. Вы можете предложить свои услуги по началу на бартерной или бесплатной основе на пробный период.

5

Дополнительные навыки. Если они имеют отношение к сфере работы. Например, вы копирайтер, но также имеете навыки дизайна.

6

Портфолио. Прикрепите ссылку на ваше портфолио работ. Как его составлять - расскажу дальше.

7

Оставьте ваши контакты для связи и поблагодарите за уделенное время.

Оформите ваше резюме красиво, это можно сделать бесплатно на сайте <https://icanchoose.ru/>

Составление портфолио

Портфолио — своеобразный аналог резюме, с наглядными образцами работ и опыта, раскрывающий творческий потенциал человека.

Самое важное при подготовке портфолио — это грамотно его составить и продемонстрировать вашу **исключительность и опыт** для потенциальных клиентов.

Как составить портфолио?

Для копирайтеров: напишите тексты по каждой из тематик, с которыми хотите работать. Также, можно вставить примеры текстов, которые вы уже писали своим заказчикам, только заранее согласуйте с ними.

Для дизайнеров: загрузите в папку на гугл диске ваши работы и каждую из них подпишите названием услуги.

Для веб-дизайнеров: создайте сайт со своим резюме и скринами работ, также можно оставить ссылки на работы.

Для менеджеров: в гугл документе составьте кейсы по каждому из блогеров, с которым работали. Укажите поставленную задачу, расскажите о проделанной работе и ее результатах, а также попросите у блогера отзыв о работе с вами.

Портфолио можно сделать на гугл диске и прикреплять его ссылкой в резюме. Если у вас много работ и вы хотите красиво их оформить, то можно воспользоваться конструктором сайтов Tilda и сделать сайт с примерами работ.

Как составить портфолио?



Первых клиентов найти всегда сложнее из-за отсутствия опыта работы и портфолио, но все же это возможно. Сейчас я расскажу, какими лайфхаками пользовалась, когда начинала.

1. Дать клиенту больше, чем он ожидает

Когда вы предлагаете клиенту свои услуги, попробуйте вместе с предложением проделать часть работы и дать ему посмотреть результат. Так вы сразу располагаете его к рассмотрению ваших услуг и это будет конкурентным преимуществом. Например, если вы предлагаете блогеру услуги по дизайну, сделайте 3-4 страницы дизайна для него бесплатно и прикрепите их в резюме.

2. Предложите бесплатную работу на тестовой основе

Сделайте пару бесплатных текстов или подберите блогеров на рекламу и поработайте неделю бесплатно. Если клиенту понравится, то вы начнете работать уже на платной основе. Главное делайте свою работу максимально качественно и ответственно, тогда клиент останется вашим.

3. Найди первых клиентов среди друзей и знакомых

Многие упускают этот момент, но легче всего найти клиента среди людей, с которыми вы уже знакомы лично. Может у маминной подруги есть стоматологическая клиника, которой можно предложить ведение коммерческого инстаграма или твоя подруга хочет начать вести блог и закупиться рекламой.

Как увеличить доход на фрилансе?



Есть три варианта, как можно увеличить доход на фрилансе: количество клиентов, количество услуг, стоимость услуг. Разберем каждое подробнее.

Увеличение количества клиентов

У каждого из нас есть предел, поэтому перед тем, как искать новых клиентов, вам необходимо подсчитать, какое максимальное количество в месяц вы можете вести. Далее составьте план, как вы будете искать новых клиентов, на каких площадках, по сколько заявок в день будете рассылать.

Увеличение дохода через количество клиентов имеет потолок, поэтому задумайтесь над тем, чтобы нанять 1-2 фрилансера на % с заказов, так вы сможете в несколько раз увеличить доход, при этом делегировать задачи и освободить свое время.

Увеличение количества услуг

Если вы занимаетесь только копирайтингом, то можете увеличить количество услуг за счет освоения дизайна, лендинга, подбора реклам для блогеров и тп. Тогда вы сможете предложить клиентам, с которыми уже работаете, дополнительные услуги и они с большей вероятностью их купят, так как вы зарекомендовали себя ранее.

Увеличение стоимости услуг

Если вы хотите повысить стоимость услуг, то для этого нужна веская причина: вы прошли новые курсы и повысили свою компетентность, вы набрались много опыта в работе, вы работаете с ТОП блогерами/компаниями.

Телеграм каналы с работой для фрилансеров

- https://t.me/u_job
- <https://t.me/webfrl>
- <https://t.me/pravkifyou>
- <https://t.me/rabotaforyou>
- <https://t.me/flruvacancy>
- <https://t.me/promopoisk>
- https://t.me/chilly_pro
- https://t.me/remowork_ru
- <https://t.me/freelancetaverna>
- <https://t.me/digitalbroccoli>
- https://t.me/insta_workk
- <https://t.me/jobjam>
- https://t.me/remote_work_club
- <https://t.me/webfrl>
- <https://t.me/workathomerus>
- <https://t.me/jobpower>
- <https://t.me/reliance50K>
- https://t.me/digital_human
- <https://t.me/designhunters>
- <https://t.me/vacanci>
- https://t.me/Well_paid_Job
- <https://t.me/myjobit>
- <https://t.me/headhunter>
- https://t.me/designer_ru
- https://t.me/marketing_jobs
- <https://t.me/iznytri>
- https://t.me/brain_drain_ru
- <https://t.me/yourcareer>
- <https://t.me/xCareers>
- <https://t.me/yojob>
- <https://t.me/bezasperajobs>
- https://t.me/gde_rabota
- <https://t.me/workinart>
- <https://t.me/iworki>

Работа для фрилансеров в соц. сетях

- Подслушано Копирайтинг
- Удаленная работа
- **Freelance Choice**
- Дистанци
- На Заказе
- Ищу_дизайнера
- Заказ на дизайн
- Работа в сфере искусства
- Клуб фрилансеров
- Знаки и логотипы
- Работа для дизайнеров
- Охотник за головами
- Дайджест удаленных вакансий
- Вакансии для фрилансеров
- Удаленка
- **Mediajobs**



Определение целевой аудитории ваших услуг, как выглядит клиент, чем занимается, где его найти и что предложить.


Пример: Девушки от 16 до 25, которые хотят понять как работать на фрилансе, увлекаются написанием текстов, хотят научиться этому, ждут советов, где искать заказчиков. В аккаунте они могут найти для себя полезную информацию, пройти вебинар, а также получить определенный заряд мотивации от человека, который проходит этот путь, со всеми взлетами и падениями.

МОЯ ЦА:




ГДЕ ИСКАТЬ?





На этом мой гайд по заработку подошел к концу. Я надеюсь, что информация и опыт, которыми поделилась с вами, помогут осуществить самые заветные мечты и изменят ваши жизни в лучшую сторону.

Главное - начните действовать и не отступайте.



Сейчас у вас есть масса возможностей зарабатывать хорошие деньги **удаленно из любой точки земного шара**. С каждым днем конкурентов становится все больше, поэтому не медли и начинай зарабатывать **прямо сейчас!**



Я буду безмерно благодарна, если после прочтения гайда вы оставите свои отзывы мне в Директ или опубликуете в **Stories**. Так я смогу понять, полезен ли был продукт и над чем стоит поработать.

Благодарю вас за поддержку и ваше доверие!
Я уверена, у вас все получится!



@ann_sports

