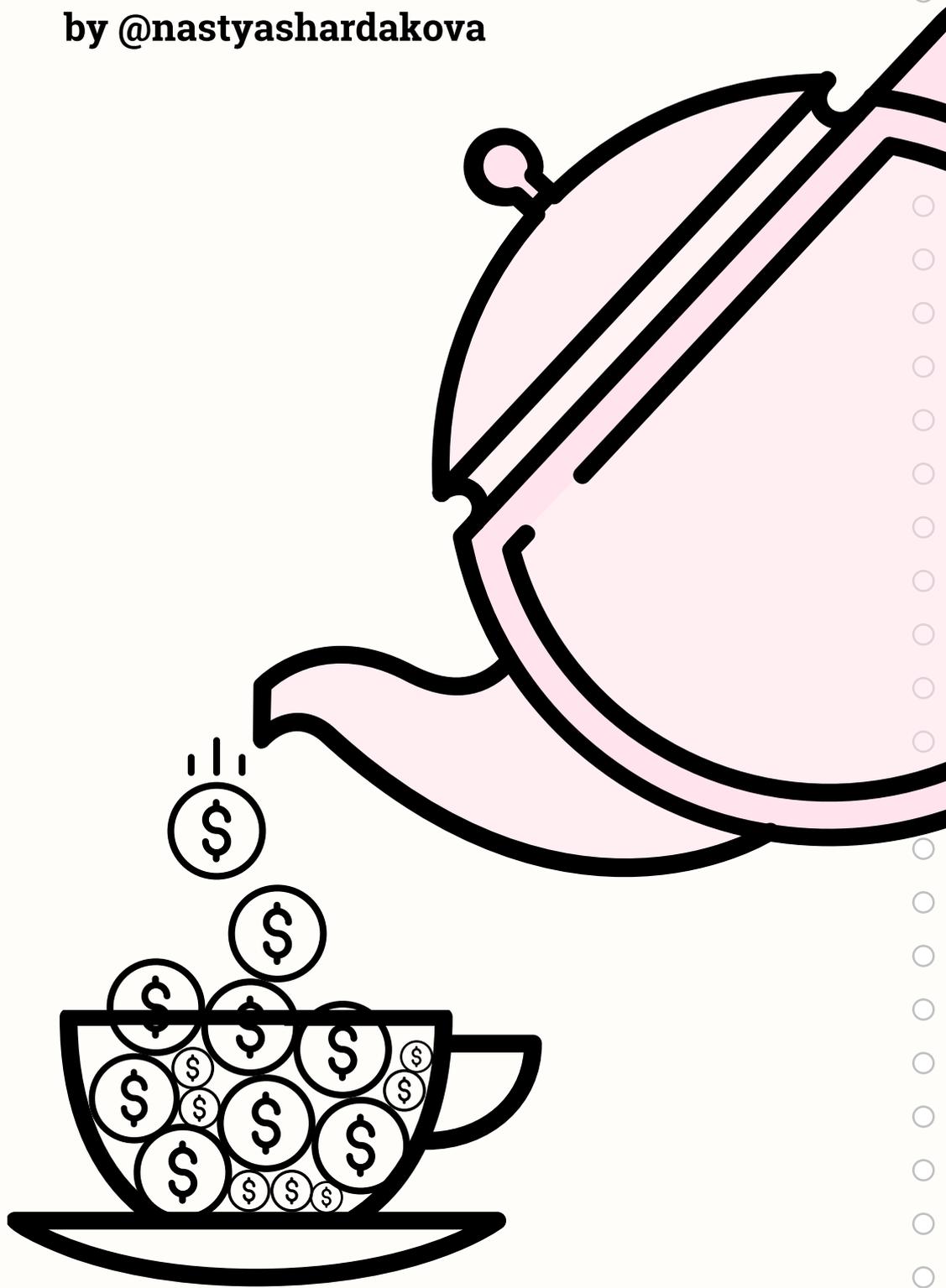


ЗАРАБОТОК В ИНТЕРНЕТЕ ДЛЯ ЧАЙНИКОВ

by @nastyashardakova



СОДЕРЖАНИЕ

1

ГДЕ В ИНТЕРНЕТЕ ДЕНЬГИ

2

**КАК ЗАРАБОТАТЬ ДЕНЬГИ
В ИНТЕРНЕТЕ**

3

С ЧЕГО НАЧАТЬ?

4

**КАК ЭТО ПРЕВРАТИТЬ В БИЗНЕС
СО СТАБИЛЬНЫМ ДОХОДОМ**

5

ПРОФЕССИИ В ИНТЕРНЕТЕ

1. ГДЕ В ИНТЕРНЕТЕ ДЕНЬГИ

Ни для кого не секрет, что многие люди, да и в целом весь мир, плавно перешли на работу в интернет.
Но как это, работать в интернете?



Без офиса, без начальника, который постоянно будет отчитывать вас за опоздания, без корпоративов и тд. Думаю, вы поняли, что многого вообще не будет, как на классической работе.

ХОТЕЛОСЬ БЫ ВЫДЕЛИТЬ ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ЗАРАБОТКА В ИНТЕРНЕТЕ В ЦЕЛОМ:



- + Удобно ходить на работу =)
- + Быстрый вход;
- + Доступность видов заработка;
- + Увлекательно из-за своей перспективности и потенциала;
- + Легко освоить



- Необходимы базовые знания. (Но где они не нужны?)
- Больше подходит под современную молодежь;
- Нужно всегда смотреть за трендами;
- Работа 24/7, так как интернет никогда не спит;
- Желательно наличие ноутбука. Но можно и просто обычного стационарного ПК;

В любом случае для кого-то наличие минусов, это не повод расстраиваться, а наоборот некий вызов, но всё же это важные моменты, которые стоит учитывать при выборе такого ремесла.

Итак, давайте вернёмся к главному вопросу.
Где в интернете деньги?

Если честно, **ВЕЗДЕ!**

На какой аккаунт в Инстаграм, группу ВК или сайт вы бы не зашли, везде есть своя монетизация.

В ИНТЕРНЕТЕ ЕСТЬ СВОИ РЕСУРСЫ, ЗА КОТОРЫЕ МНОГИЕ ГОТОВЫ ОТДАТЬ ДЕНЬГИ НАЛИЧНЫМ ИЛИ БЕЗНАЛИЧНЫМ РАСЧЁТОМ.

Вот главные из них:



Клики



Подписчики



Просмотры



Комментарии/отзывы



Репосты
(касается социальных сетей)



Услуги
(затраченное время)



Это малая часть, но самая основная.
Именно от них зависит доход в интернете
в целом.

2. КАК ЗАРАБОТАТЬ ДЕНЬГИ В ИНТЕРНЕТЕ

В первую очередь нужно определиться, где и в чем есть у вас **компетентность**.



КОМПЕТЕНТНОСТЬ - наличие знаний, умений, навыков, применимых в определенной области работы.

Самый лёгкий и доступный способ заработка - это **фриланс**.
Очень много есть различных бирж.
Просто пишите в гугле «Биржа фриланса»

Суть там очень проста

Есть заказчик. Ему нужно «что-то». Он создаёт объявление. И пишет: «Дам 100 за «что-то»»

Есть исполнитель. Он как раз умеет «что-то». Ему стоит только взять это задание себе, чтобы ещё 1000 таких же как он не взялись одновременно. По выполнению задания ему отправляют 100.
Всё просто!

Однако есть свои нюансы



Так как во всей этой цепочки участвуют люди (заказчик и исполнитель), всегда есть свои условия выполнения задания и простая внимательность. **Нужно всегда четко и внимательно читать задание, а потом браться. Иначе есть риск нарваться на 100500 правок и перевыполнений.**

Есть ещё один очень важный момент. Зачем люди готовы за это платить. В интернете, да и в жизни, есть такое понятие, как **трафик**. ▯▯



В целом можно просто сказать, что **ТРАФИК** - это движение. Когда мы переходим с сайта на сайт, то мы являемся участниками трафика, а значит нас можно считать за единицу. Без трафика в интернете вообще никак.

Если есть задание на фриланс-бирже посетить сайт или посмотреть рекламу 1 млн раз, то значит заказчик просит создать трафик. Но если честно, толку от этого ноль. Google и Яндекс уже такое знают и специально меняют свои алгоритмы, чтобы от этого не происходило никаких накруток.

К СЛОВУ, О НАКРУТКАХ....



Если знать и разбираться в лимитах действий различных социальных сетей, то можно найти такую информацию, что на один телефонный номер можно сделать 5 аккаунтов, а то и больше. А значит, можно наклепать сотни, а то и тысячи страниц-фантомов, которые будут подписываться на других и создавать накрутку подписчиков. Правда и это тоже уходит в прошлое.

Сейчас эти процессы все автоматизированы и ручной труд, и такие регистрации уже не актуальны. Но люди продолжают этим заниматься и за это платить, как ни странно.

ЕЩЁ ОДИН СПОСОБ ЗАРАБОТАТЬ ДЕНЕГ, ЭТО УСЛУГИ



Самая лучшая схема научиться зарабатывать на услугах – это начать с фриланса и попробовать там всё, чтобы найти своё любимое.



Потом предложить своему знакомому, кто уже не новичок, свою услугу за чисто символическую плату. В любом случае вы уже с этого можете заработать больше, чем на бирже.



Плюс ко всему прочему, у вас будет начало портфолио (кейс), которое продаёт вас за вас!

Про услуги можно говорить вечно, но главное нужно знать. Услуга, это вы. Чем больше вы умеете, тем больше сможете предложить, а значит и больше заработать.

НУ И НАКОНЕЦ РЕКЛАМА...

Самый прибыльный источник дохода в интернете.

Если вы создали площадку (сайт, группа ВК, Instagram), где постоянно происходит трафик, то смело можете рассчитывать на рекламу.

Реклама в интернете в основном выглядит, как ссылка при переходе по которой человек попадает уже на другую площадку.

Но в целом реклама может быть и без какого-либо трафика. Рассказав об этом чек-листе своей маме, вы уже создали рекламу, но если вы блогер с 1 млн подписчиков, то вряд ли вы это расскажете бесплатно, зная, что реклама с таким трафиком может стоить много. Но в этом чек-листе я не буду углубляться в то, как сделать рекламу.

3. С ЧЕГО НАЧАТЬ?

Наверняка самый популярный вопрос из всех существующих в мире. Но ответ, как обычно прост...



Подумайте, к чему вы стремитесь. Определите для себя цели в жизни. Если в ваших жизненных планах стоит на первом месте деньги и здоровье, то смело выбирайте этот путь, что указан в этом чек-листе. Потому что гарантирую, если вы не будете останавливаться в этом направлении, то уже через пару лет увидите свои первые деньги, полученные вашими стараниями. Ещё всё конечно зависит от той профессии, что выберете. Почему было сказано «Деньги и здоровье»? Я считаю, что ваше здоровье, это отображение образа жизни. А быть здоровым - дорого.



Думаю, не стоит объяснять почему. Всё вокруг дорожает и не желает останавливаться. Продукты, лекарства, услуги, медицина, отдых.

**ЗАРАБОТОК В ИНТЕРНЕТЕ ПОДРАЗУМЕВАЕТ ПОД СОБОЙ
ПРАКТИЧЕСКИ ПОСТОЯННУЮ РАБОТУ**

НО НЕ БОЙТЕСЬ...

**НЕ ПРИДЁТСЯ С ПЕРВЫМ ЛУЧАМИ СОЛНЦА ВСТАВАТЬ И СРАЗУ
САДИТЬСЯ ЗА КОМПЬЮТЕР.**

НО ДИСЦИПЛИНА НУЖНА, ЭТО СТО ПРОЦЕНТОВ.



С ЧЕГО СТОИТ НАЧАТЬ В НАЧАЛЕ ЗАРАБОТКА В ИНТЕРНЕТЕ:ДЕЙСТВУЙ!    

1

Выберите близкое для себя направление;

2

Определитесь для себя с тем, что у вас лучше всего получается (рассказывать о чем либо, придумывать что-то, заниматься различными настройками и привязками сервисов, снимать или фотографировать, делать различные исследования и проводить опыты);

3

Найдите популярного блогера или сообщество, где популяризируется данное направление и начинайте изучать подробности;

4

Повторяйте для себя, то, о чем рассказывается там;

5

Сделайте минимум 5 работ. Это будет первым опытом;

6

Нарисуйте майнд карту, то есть создайте план развития себя в этом направлении и куда это может выйти. Например: если вы решили стать дизайнером, то рисуя, явно сможете выйти на уровень популярного художника или блогера. Подумайте с чем вы сможете столкнуться и как это можно решить.

7

Чтобы получить свои первые деньги, предложите своим знакомым или новым знакомым на семинаре или форуме свою услугу. Сделайте им за символическую стоимость или совсем бесплатно, объяснив, что вы только начали.

8

Не останавливайтесь и продолжайте изучать.

9

Следите за трендами и пытайтесь это повторить. Возможно, вы сможете на этом хайпануть.

Чтобы обеспечить себя стабильным доходом, нужно эту самую **работу превратить в бизнес**. Что такое бизнес, объяснять тут не буду. Но если интересно, то можете меня попросить, и я обязательно об этом напишу.

Сейчас же просто в двух словах объясню кое-что ещё.

4. КАК ЭТО ПРЕВРАТИТЬ В БИЗНЕС СО СТАБИЛЬНЫМ ДОХОДОМ

- Основным недостатком на начальном уровне это **НЕ высоко квалифицированные специалисты** на рынке труда. Таким людям сложно выйти на уровень стабильного дохода. В основном это выглядит, как шабашки.
- Именно поэтому рассказывать о бизнесе здесь не буду, по причине **огромного количества бизнес-литературы**, которые как раз должны закрыть у вас пробелы в продажах, личностном росте и мышлении. Только когда у вас есть определённая база в этих вещах, вы сможете переходить от своего доп. заработка к стабильному заработку в интернете и сделать из этого бизнес.
- Вы сможете **продавать свои услуги дороже, сможете предложить больше, чем ваши конкуренты**, сможете предложить то, чего нет на рынке вашего выбранного направления с помощью своих исполнителей. Каждый человек уникален по-своему и 1 000 000% есть такой талантливый специалист, который только-только начал и ещё не сильно знает свою цену. Вот вы и поможете ему выйти на тот самый уровень.
- С другой стороны, есть и такие направления, как инвестиции, реклама на различных аккаунтах и тд. В таких нишах, где вложенные средства аккумулируются и дают вам дополнительные деньги, конечно можно назвать бизнесом, но проживут они не долго в связи со своей популярностью и большим количеством конкурентов. Но как начало может сильно помочь разбогатеть, если у вас есть лишние 5-10 тысяч рублей. Это может принести в данных схемах доход от 100 в день.

5. ПРОФЕССИИ В ИНТЕРНЕТЕ

Разделю их на 3 категории:

ТЕХНИЧЕСКИЕ

ТВОРЧЕСКИЕ

ПРОДАЮЩИЕ

ТЕХНИЧЕСКИЕ

В основном нужны следующие минимальные знания:

- + Понимать, как устроены математические формулы;
- + Разбираться в социальных сетях не просто на уровне пользователя;
- + Уметь работать с таблицами в Excel;
- + Понимать, как устроен сайт;
- + Самое начало программирования. Одного видео на ютубе будет достаточно;
- + Вырезать и менять фон у объектов в фотошопе;

ТВОРЧЕСКИЕ

В основном нужны следующие минимальные знания:

- + Уметь рисовать от руки хотя бы на базовом уровне
- + Понимать стиль и сочетания цветов
- + Красивая речь
- + Писать грамотно и без ошибок;

ПРОДАЮЩИЕ

В основном нужны следующие минимальные знания:

- + Принцип продаж;
- + Психология;
- + Составление клиентской базы;
- + Обработка начальных возражений;
- + Набор акций или скидочных предложений;

Если в какое-либо категории у вас 50% или больше этих знаний, то смело выбирайте профессию ниже.

ТЕХНИЧЕСКИЕ

- ✓ Программист
- ✓ Сайтостроитель
- ✓ Верстальщик
- ✓ Веб-дизайнер
- ✓ Монтажёр видео
- ✓ SMM специалист
- ✓ Рассыльщик сообщений
- ✓ Таргетолог
- ✓ Директолог
- ✓ Интегратор
- ✓ Парсер
- ✓ Архитектор туннелей продаж
- ✓ Аналитик
- ✓ Инвестор в хайп проекты
- ✓ Конструктор чат-ботов

ТВОРЧЕСКИЕ

- ✓ Блогер
- ✓ Обработка фотографий
- ✓ Монтажёр видео
- ✓ Фотограф
- ✓ Видеограф
- ✓ Копирайтер
- ✓ Веб-дизайнер
- ✓ Контент мейкер
- ✓ Инфо продюсер
- ✓ Таргетолог
- ✓ Директолог
- ✓ SMM специалист
- ✓ Архитектор туннелей продаж

ПРОДАЮЩИЕ

- ✓ Менеджер по продажам
- ✓ Менеджер по рекламе
- ✓ Администратор аккаунтов (модератор)
- ✓ Архитектор туннелей продаж
- ✓ Таргетолог
- ✓ Директолог
- ✓ Блогер

Все профессии, указанные выше, это лишь вершина айсберга тех профессий, что есть на рынке вакансии, связанные с заработком в интернете. Вы должны понимать одно, что работа в первую очередь должна приносить удовольствие, а значит, это должно быть вашим хобби.

В следующем бесплатном чек-листе от меня вы получите более подробное описание каждой профессии с её разбором, рейтингом, уровнем заработка и направлением в будущее. 